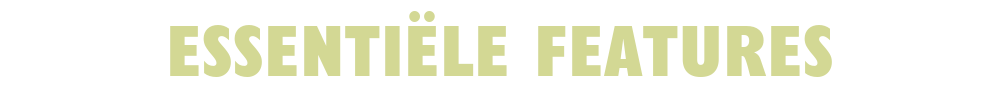
**PRODUCTVISIE**

|  |  |
| --- | --- |
| **Naam** | Shipflex |
| **Studentnummer** | 000000 |
| **Klas** | H-1-SE |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Scheepsbouwers moeten offertes opstellen voor potentiële klanten. Het opstellen van een offerte is tijdrovend en vereist vaak handmatige berekeningen. Bovendien kan het lastig zijn om de prijs nauwkeurig te bepalen vanwege verschillende factoren zoals de keuze van de opties, mogelijke kortingen en de specifieke wensen van de klant. Ook is het lastig een transparante, overzichtelijke offerte op te stellen. | | Onze offerteapplicatie is ontworpen voor scheepsbouwers die regelmatig offertes moeten opstellen voor hun klanten. Het systeem is ontworpen om scheepsbouwers te helpen de prijs van een offerte nauwkeuriger te bepalen en het proces te versnellen. Daarnaast is de applicatie nuttig voor klanten die op zoek zijn naar een duidelijke en transparante prijsopgave voor hun scheepsbouwproject. | |
|  | **Voor** Scheepsbouwers en hun klanten  **die** behoefte hebben aan een eenvoudig, efficiënt en flexibel offerte proces  **is** ShipFlex  een een offertegenerator  **die** flexibel is in het kiezen en uitbreiden van opties;  **dit in tegenstelling tot** BoatFloat.  **Ons product** is flexibel in het kiezen en toevoegen van opties, bovendien wordt de totstandkoming van de totaalprijs overzichtelijk en transparant aangegeven. | |  |
|  |  |
| Onze offerteapplicatie biedt een gestroomlijnd proces voor scheepsbouwers om offertes op te stellen voor hun klanten. De applicatie omvat de volgende functies: Een eenvoudige gebruikersinterface voor het opstellen van een offerte Opties voor essentiële en extra onderdelen. Automatische berekening van de prijs van de offerte op basis van de gekozen opties en het klanttype. Ondersteuning voor milieu-kortingen per onderdeel. Ondersteuning voor verschillende klanttypes, zoals particulieren, bedrijven en overheden, elk met hun eigen kortingen. | | Vereenvoudiging van het offerteproces, waardoor scheepsbouwers meer tijd hebben om zich te concentreren op andere aspecten van hun werk.  Nauwkeurigere prijsbepaling, waardoor er minder onzekerheid is rond de kosten van een scheepsbouwproject.  Transparante prijsopgave, waardoor klanten meer vertrouwen hebben in de offerte en minder kans hebben om achteraf verrast te worden door extra kosten.  Tijdsbesparing voor klanten, omdat ze minder tijd hoeven te besteden aan het uitzoeken van de kosten van hun project en meer tijd kunnen besteden aan andere zaken. | |

****

|  |  |
| --- | --- |
| **Stakeholder of gebruiker** | **Behoefte** |

|  |  |
| --- | --- |
| Scheepsbouwers en hun klanten. | Scheepsbouwers en hun klanten hebben er belang bij dat de prijsopgave nauwkeurig en transparant is. |
| Scheepsbouwers en hun klanten. | Het gebruik van de applicatie kan hen helpen om het offerte proces te versnellen en te vereenvoudigen. |
| Interne stakeholders (ontwikkelaars en het managementteam) | Interne stakeholders willen ervoor zorgen dat de applicatie voldoet aan de behoeften van de klanten en dat het bedrijf de gewenste winst kan behalen. |
| Scheepsbouwers en hun klanten . | Scheepsbouwers en hun klanten hebben belang bij een flexibele applicatie, waarbij het eenvoudig is om de opties te kiezen die ze belangrijk vinden. |

Ontwikkeling van een mobiele applicatie ****

|  |
| --- |
| **Niet in scope** |

|  |
| --- |
| 1. Ontwikkeling van een mobiele applicatie |
| 1. Ontwikkeling van een webapplicatie |
| 1. De ontwikkeling van een grafische front-end. |
| 1. Ontwikkeling van een factureringssysteem voor scheepsbouwers |
| 1. Integratie met andere scheepsbouwgerelateerde applicaties |

****

|  |
| --- |
| **Projectrisico’s waar je nog wakker van ligt** |
| 1. We weten nog niet welke precies de essentiële opties zijn die we nodig hebben om tot een goede offertegenerator te komen. |
| 1. Onvoldoende acceptatie van de applicatie door klanten en stakeholders, wat kan leiden tot lage verkoop en onvoldoende winst. |